

スキルのフリマ「ココナラ」と オーダーメイド旅行会社「ウェブトラベル」が業務提携 ココナラで旅行プランの相談に加えてチケット手配も可能に

みんなの得意を売り買いできる日本最大級のスキルのフリーマーケット「ココナラ」

(<https://coconala.com/>) を運営する株式会社ココナラ（本社:東京都品川区、代表取締役社長：南 章行、以下 ココナラ）は、オーダーメイド旅行をお届けするインターネット旅行会社である株式会社ウェブトラベル（本社：東京都港区、代表取締役社長：福田 隆明、以下 ウェブトラベル）と業務提携を行いました。

この業務提携により、ウェブトラベルのトラベルコンシェルジュが、ココナラを通じて具体的な旅行のプランニングに加えて航空券やホテルのチケット手配のサービスも提供可能になります。

本提携は、ココナラが「相談」のマーケットプレイスから、相談後の「具体的なサービス提供」まで事業領域を拡張する第一弾の取り組みとなります。



■業務提携の背景と目的

ココナラはビジネスからパーソナルまで様々な悩み事を解決できるマーケットプレイスとして発展して参りました。しかしながら、パーソナルな相談事の上位に入る旅行の相談では、旅行業法の制約により、観光地、名所等の情報提供しか取引し出来ない状況でした。

本提携により、ウェブトラベルが抱えるトラベルコンシェルジュがココナラ内に旅行サービスを出品し、ユーザーは旅行に関する相談をプロに行うことができるようになります。

またトラベルコンシェルジュはプランだけでなく、旅行にあったチケット手配まで、ココナラのプラットフォームを通じて、ワンストップでサービス提供をすることが可能になります。

ココナラは「総合的な相談の窓口」として、様々なユーザーの幅広い悩みを解決して参りましたが、本提携により相談後の「具体的なサービス提供」まで事業領域を拡張します。

今後も、このようなユーザーニーズをいち早く知ることができるプラットフォームの特性を活かし、悩み事を解決したいユーザーに対して、相談だけではなく具体的なサービス提供まで出来るプラットフォームとして成長して参ります。

■ウェブトラベルの特徴

ユーザーが希望する国内・海外旅行をオーダーメイドで提供する旅行会社。インターネットによるオーダーメイド旅行サイトとしては、日本で随一の規模を誇る。約450名の旅行専門パートナー（トラベルコンシェルジュ）を有しており、ユーザーにあった旅行を提案。

■株式会社ココナラ 会社概要

日本最大級のスキルのフリーマーケット「ココナラ」を運営・開発。ほかに弁護士相談サイト「ココナラ法律相談」、ハンドメイドマーケット「ココナラハンドメイド」も展開。

主事業である「ココナラ」は、登録会員数80万人、取引成立件数200万件以上で、似顔絵や占い、恋愛や、マネー・不動産の相談などの「パーソナルな相談」から、HP制作、動画制作、起業の相談、ロゴ制作など「ビジネスシーンの相談」まで、20万件以上のサービスを幅広く扱います。サービス提供価格は 500円から最大50万円という、幅広い価格設定が可能です。

所在地：東京都品川区西五反田8-1-5 五反田光和ビル 9F

代表者：代表取締役社長 南 章行

設立日：2012年1月

会社HP：<https://coconala.com/>

■株式会社ウェブトラベル 会社概要

旅行業法に基づく旅行業、経営コンサルタント業、旅行業従事者に対する経営指導に関する業務、インターネットを利用した各種情報提供サービス等を展開。

所在地：東京都港区南青山五丁目4番30号

代表者：代表取締役社長 福田 隆明

設立日：2003年11月

会社HP：<http://www.webtravel.jp/>

【本件に関するお問い合わせ】

株式会社ココナラ マーケティンググループ 広報担当 古川

TEL：080-7935-9120 Email：fumi.furukawa@coconala.com URL：<https://coconala.com/>